

PROGRAM SPOTKANIA INFORMACYJNEGO PT.:

„RYNEK SKANDYNAWSKI – ROZWÓJ DZIAŁALNOŚCI EKSPORTOWEJ”

Termin: **29.10.2018 r.** w godz. 10.00-14.00

Miejsce spotkania: **Hotel Qubus**, ul. Orłąt Lwowskich 3, Gorzów Wielkopolski.

9.45-10.00 Rejestracja uczestników

10.00-11.45 **Przygotowanie strategii eksportowej na rynki skandynawskie (m.in. Dania, Szwecja, Norwegia, Finlandia, Islandia).**

- strategia eksportowa jako element strategii rozwoju firmy
- określanie potrzeb informacyjnych w budowaniu strategii eksportowej
- certyfikacja i standaryzacja towarów w procesie działalności eksportowej

Formy prowadzenia działalności eksportowej na rynkach skandynawskich (m.in. Dania, Szwecja, Norwegia, Finlandia, Islandia)

- transgraniczne świadczenie usług
- prowadzenie działalności gospodarczej w formie oddziału
- pozostałe formy prowadzenia działalności gospodarczej na rynkach skandynawskich
- aspekty podatkowo- celne prowadzenia działalności eksportowej

11.45-12.00 Przerwa

12.00-12.30 **Zawieranie umów w obrocie międzynarodowym.
Formy dystrybucji i zabezpieczenia transakcji w procesie eksportowym.**

12.30-14.00 **Profesjonalne przygotowanie prezentacji firmy – warsztaty.
Trening medialny – techniki profesjonalne w wystąpieniach publicznych i kontaktach z mediami:**

- profesjonalne przedstawienie oferowanego produktu/usługi
- sztuka prezentacji – rady na drogę
- rola autoprezentacji – zagadnienie cechy centralnej w psychologii wywierania wpływu – mini-wykład, ćwiczenia uczestników w autoprezentacji
- co to jest pitch? – mini-wykład i przykład

- jak sprawić, by słuchacze chcieli nas słuchać? – ćwiczenia umiejętności prezentacji z wykorzystaniem drugiej pozycji życiowej, omówienie metody
- jakie informacje przekazać w swojej krótkiej prezentacji, aby zainteresować partnerów biznesowych nawiązaniem współpracy? – ćwiczenia umiejętności prezentacji z wykorzystaniem drugiej pozycji życiowej, omówienie metody

14.00-14.30 Konsultacje indywidualne z ekspertem.

Spotkanie prowadzone będzie przez **zespół ekspertów – praktyków**, do których należą:

Łukasz Żak - Prawnik, absolwent Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Szczecińskiego. Od ponad 12 lat podejmuje działania wspierające polskich przedsiębiorców na rynkach zagranicznych. Przez ponad dekadę zaangażowany w projekty Komisji Europejskiej wspierające rozwój firm na rynkach UE i EOG (Euro Info Centre i Enterprise Europe Network) realizowane przy Zachodniopomorskim Stowarzyszeniu Rozwoju Gospodarczego – SCP. W ramach projektu EEN członek grupy sektorowej Services & Retail, w której współpracował z zagranicznymi partnerami w zakresie międzynarodowego rozwoju współpracy przedsiębiorstw na płaszczyźnie wymiany handlowej i usługowej. Aktywnie działa i wspiera przedsiębiorców w zakresie transgranicznego świadczenia usług, delegowania pracowników, prawa pracy oraz budowania właściwych strategii eksportowych polskich firm. Doradzał kilkudziesięciu firmom z sektora budowlanego, przemysłowego czy handlowego, skutecznie wspierając ich działalność na rynkach zagranicznych m.in. w takich krajach jak Niemcy, Dania, Austria, Szwajcaria, Holandia, Wielka Brytania, Szwecja czy Norwegia.

Dr Jan Przewoźnik – Doktor psychologii, absolwent Wydziału Nauk Społecznych, Sekcji Psychologii na Katolickim Uniwersytecie Lubelskim. Współpracownik m.in. Zachodniopomorskiej Szkoły Biznesu w Szczecinie, Wyższej Szkoły Ekonomii i Innowacji w Lublinie. Ukończył liczne kursy m.in. w brytyjskiej firmie szkoleniowej Guardian Business Services, Londyn: Delivering effective training events (Design and Delivery), Teamworking, Being assertive (1994-1995); posiada brytyjskie certyfikaty NVQ Level 4. Posiada wieloletnie doświadczenie w prowadzeniu szkoleń. Autor licznych książek i publikacji naukowych.

Organizator:

Konsorcjum: Euro Info Group Sp. z o. o. i Eurofinance Training Sp. z o. o.
ul. Smolna 11 lok. 15 · 00-375 Warszawa
tel.: +48 22 830 13 40 · tel.: + 48 609 124 124 · fax: + 48 22 692 49 67
<http://www.efszkolenia.pl> · szkolenia@efszkolenia.pl