

Warszawa, dnia 29 września 2017 r.

Szanowni Państwo,

W imieniu Departamentu ds. Przedsiębiorczości Urzędu Marszałkowskiego Województwa Łódzkiego, serdecznie zapraszamy do udziału w **bezpłatnych szkoleniach/ warsztatach w ramach spotkań informacyjnych dla przedsiębiorców MŚP z regionu łódzkiego**, w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego na lata 2014-2020, poddziałanie II.2.2 Promocja Gospodarcza Regionu.

Terminy i tematy szkoleń/ warsztatów w ramach spotkań informacyjnych:

1) **19-20.10.2017 r. "Źródła finansowania działalności eksportowej, z uwzględnieniem funduszy unijnych na lata 2014-2020."**

Miejsce szkolenia: - **Hotel Ambasador Centrum**, Al. Piłsudskiego 29,
90-307 Łódź

2) **29-30.11.2017 r. "Prawidłowa dokumentacja oraz sposoby eliminacji ryzyka w obrocie międzynarodowym."**

Miejsce szkolenia: **Międzynarodowe Targi Łódzkie** Spółka Targowa
Sp. z o.o., al. Politechniki 4, Łódź

Celem szkoleń/ warsztatów w ramach spotkań informacyjnych jest przekazanie przedsiębiorcom (aktualnym i potencjalnym eksporterom) praktycznych informacji związanych z umiędzynarodawianiem działalności, połączonych z możliwością wykorzystania różnych form pomocy publicznej, w tym funduszy unijnych, dostępnych w nowej perspektywie w latach 2014 - 2020.

Korzyści z udziału w szkoleniu/warsztacie w ramach spotkania informacyjnego:

- minimum 10 h zajęć prowadzonych przez zespół ekspertów - praktyków
- komplet materiałów szkoleniowych
- konsultacje indywidualne

W celu potwierdzenia udziału w szkoleniu/ warsztacie w ramach spotkania informacyjnego, prosimy o uzupełnienie i odesłanie załączonego formularza zgłoszenia.

W celu uzyskania dodatkowych informacji, prosimy o kontakt.

Zespół

Eurofinance Training Sp. z o.o.

tel.: 22 830 13 40; tel. kom.: 609 124 124

e-mail: szkolenia@efszkolenia.pl;

<http://www.efszkolenia.pl>

SZCZEGÓŁOWY ZAKRES TEMATYCZNY SZKOLEŃ/ WARSZTATÓW W RAMACH SPOTKAŃ INFORMACYJNYCH:

Celem szkoleń/ warsztatów w ramach spotkań informacyjnych, jest **podniesienie poziomu wiedzy i praktycznych umiejętności przedsiębiorców sektora MŚP z zakresu działalności eksportowej, od momentu badania potencjalnych rynków zagranicznych do momentu podpisania kontraktu handlowego i jego zabezpieczenia.**

1 SZKOLENIE/ WARSZTAT W RAMACH SPOTKANIA INFORMACYJNEGO

Termin: 19-20 października 2017 r.

Temat: Źródła finansowania działalności eksportowej, z uwzględnieniem funduszy unijnych na lata 2014-2020.

Zakres tematyczny:

- kluczowe zagadnienia finansowe w handlu zagranicznym, metody i rodzaje płatności w handlu międzynarodowym, zabezpieczenia wierzytelności w międzynarodowym obrocie gospodarczym oraz rozliczenia międzynarodowe
- kursy walutowe w handlu zagranicznym, dochodzenie należności z tytułu eksportu
- źródła finansowania działalności eksportowej
- RPO WŁ na lata 2014-2020 w zakresie umiędzynarodawiania działalności przedsiębiorstw

2 SZKOLENIE/ WARSZTAT W RAMACH SPOTKANIA INFORMACYJNEGO

Termin: 29-30 listopada 2017 r.

Temat: Prawidłowa dokumentacja oraz sposoby eliminacji ryzyka w obrocie międzynarodowym.

Zakres tematyczny:

- dokumentacja w obrocie międzynarodowym, ułatwienia celne w obrocie towarowym z zagranicą
- normy techniczne i sanitarne w handlu międzynarodowym oraz normalizacji na rynkach zagranicznych
- kontrola eksportu – procedur systemowych w zakresie bezpieczeństwa
- ryzyko w działalności eksportowej, rola ubezpieczeń transakcji eksportowych
- podatek od towarów i usług VAT w obrocie międzynarodowym i wewnątrz wspólnotowym

Szkolenia/ warsztaty w ramach spotkań informacyjnych prowadzone będą przez **zespół specjalistów - praktyków**, do których należą m.in.:

Beata Witkowska - Witkowska Kancelaria Prawna, Warszawa. Jako prawnik polski i niemiecki od lat doradza polskim podmiotom gospodarczym działającym w Polsce i za granicą. Wprowadza polskie firmy z branży budowlanej, na rynek niemiecki, austriacki, krajów półwyspu arabskiego itd. W swojej praktyce zawodowej koncentruje się na prawie gospodarczym, handlowym, prawie pracy, w tym zatrudnianiu cudzoziemców oraz prawie podatkowym. Swoją wiedzę dzieli się jako trener wierząc, że umiejętność korzystania z prawa przekłada się na większe zyski firm.

Jakub Makurat - Finansista i manager z wieloletnim doświadczeniem na polskim rynku. Od kilkunastu lat zajmuje się finansami przedsiębiorstw. Uczestniczy w projektach związanych z pozyskiwaniem finansowania dla przedsięwzięć biznesowych. Specjalizuje się w obsłudze podmiotów gospodarczych zajmujących się handlem międzynarodowym. Prowadzi działania w zakresie wsparcia merytorycznego przy rozwoju aktywności w zakresie importu oraz eksportu towarów i usług na rynki zagraniczne. Specjalizuje się w nowoczesnych modelach biznesowych. Wspiera także zakładanie i rozwój biznesów w fazie wczesnego rozwoju.

Zbigniew Popowski – Od ponad 15 lat zaangażowany w rozwój handlu zagranicznego polskich przedsiębiorstw. Pracował dla takich organizacji jak Citibank, Dresdner Bank, BNP Paribas, Fortis Bank, Bank Gospodarstwa Krajowego, Ernst & Young, HSBC. Przeprowadził wiele złożonych transakcji na rynku międzynarodowym z zakresu finansowania eksportu, finansowania polskich inwestycji zagranicznych oraz projektów typu project finance.

Harmonogram zajęć:

9.45-10.00	Rejestracja uczestników
10.00-12.00	I część zajęć
12.00-12.30	Przerwa
12.30-14.30	II część zajęć
14.30-15.00	Konsultacje indywidualne z ekspertami.